



gilat telecom

גילת טלקום גלובל
מצגת לשוק ההון
אוגוסט 2024
סיכום חציון ראשון רווחי



הגבלת אחריות Disclaimer

נתונים אלו אינם תחליף לדוחות החברה ו/או דיווחיה, ויש לראותם כנתוני נוחות בלבד. ביחס לנתונים כאמור תספק החברה ביאורי הסבר מתאימים ו/או נתוני התאמה, כנדרש על פי הנחיות רשות ניירות ערך.

התממשותו של המידע צופה פני עתיד כולו או חלקו או באופן שונה מכפי שנצפה, או אי התממשותו, יושפעו, בין היתר, מגורמי הסיכון המאפיינים את פעילות הקבוצה וכן מההתפתחויות בסביבה הכלכלית ובגורמים חיצוניים המשפיעים על הקבוצה בתחומי פעילותה.

מידע מלא ומקיף בקשר עם החברה ועסקיה ניתן למצוא בדוחות התקופתיים והמידיים המפורסמים כמו כן התחזיות וההערכות www.magna.isa.gov.il על ידי החברה באתר האינטרנט של רשות ניירות ערך מתבססות על נתונים ומידע המצויים בידי החברה במועד עריכת מצגת זו, והחברה אינה מתחייבת לעדכן ו/או לשנות את התחזיות ו/או ההערכות כאמור על מנת שישקפו אירועים ו/או נסיבות שיחולו לאחר מועד עריכת המצגת.

כמו כן, מובהר כי חלק ניכר מן המידע המוצג במצגת זו לקוח ו/או נגזר מדיווחיה של החברה, אם כי מוצג באופן מרכז ו/או גרפי ו/או תמציתי.

אין במצגת כדי להוות הזמנה או הצעה לרכישת ניירות ערך של החברה.

במצגת זו, כללה החברה ביחס לעצמה וביחס לחברות בקבוצת החברה ("החברה"), מידע צופה פני עתיד, כהגדרתו בחוק ניירות ערך, התשכ"ח-1968 ("מידע צופה פני עתיד"). מידע כאמור, כולל, בין היתר, תחזיות, מטרות, הערכות, אומדנים ומידע אחר המתייחס לאירועים או עניינים עתידיים, אשר התממשותם אינה וודאית ויכול שיושפעו מגורמים אשר לא ניתן להעריכם מראש ואשר אינם בשליטתה של החברה.

המידע צופה פני עתיד כאמור, מבוסס על הערכות הנהלת החברה, המתבססות, בין היתר, על מידע הידוע להנהלת החברה במועד עריכת מצגת זו ובכלל זה הערכות שווקי פעילותה של החברה, נתונים ופרסומים סטטיסטיים וציבוריים שפורסמו על ידי גופים ורשויות שונות, אשר תוכנם לא נבדק על ידי החברה באופן עצמאי ולפיכך החברה אינה אחראית לנכונותם.

מצגת זו והנתונים המובאים בה מובאים לצרכי נוחות בלבד ואין להסתמך עליו או לקבל כל החלטת השקעה בהסתמך עליהם בלבד. כל החלטת השקעה בחברה או בניירות הערך שלה יכול ותבוצע על פי נתונים פורמאליים ורשמיים בלבד של החברה לרבות תשקיף החברה ודיווחיה לציבור החברה ויש לראותם כמכלול.

מובהר כי חלק מהנתונים המצוינים במצגת מהווים נתוני הנהלה, שאינם מבוססים על כללי החשבונאות גרידא ו/או נתוני- "Non-GAAP" ואלו מובאים לצרכי נוחות בלבד ומתן נקודת מבט עסקית נוספת ביחס לפעילות החברה ועסקיה.

גילת טלקום ממשיכה להציג תקופת שיא בפעילותה ורווח משמעותי

- ✓ החברה מסכמת חציון עם רווח נקי ובצירוף הרווח הנקי לשנת 2023 מציגה שנה וחצי של רווח נקי, תוך שינוי בתמהיל הפעילות ומימוש האסטרטגיה החדשה של החברה.
- ✓ גילת טלקום של היום, היא חברה עם מנועי צמיחה חזקים עם מרכיב סיכון נמוך. התוצאות העסקיות וכן גיוס ההון המוצלח האחרון, מעמידים את החברה במצב מצוין לקראת המשך תהליכי הפיתוח העסקי.
- ✓ נכון להיום, גילת טלקום מנהלת שלוש חטיבות חזקות וצומחות, אשר משקפות תוצאות שיא, צבר הזמנות איתן, אך בעיקר אופק צמיחה לשנים הקרובות. חטיבת הממשלה והביטחון של גילת מייצרת צבר הזמנות והכנסות יוצא דופן, חטיבת אפריקה השיגה לאחרונה חוזים חדשים משמעותיים בהיקף של עשרות מיליוני דולרים לשנים הקרובות וחטיבת האינטרנט והענן צומחת בקצב מואץ ומציגה עשרות התקשרויות חדשות בהיקפים של מיליוני דולרים, תוך אופק צמיחה איכותי.
- ✓ בשל גידול משמעותי בצבר ההזמנות וההכנסות של החברה, סיימה החברה את הרבעון האחרון ברווח נקי של 674 אלפי דולר ארה"ב. החציון הראשון כולו, הסתיים ברווח נקי אף הוא, בהיקף של 299 אלפי דולר ארה"ב.
- ✓ החברה מצויה בתנופת צמיחה אדירה, והגדילה משמעותית את צבר החוזים וההזמנות שלה לכדי קרוב ל- 75 מיליון דולר.
- ✓ מעבר לכך, החברה מנהלת קו פעילות חדש וצומח אשר מגלם עבור משקיעי גילת אופק צמיחה איכותי לשנים הקרובות.

במהלך יולי השלימה החברה הצעת רכש חליפין מוצלחת והשיגה את היעדים הבאים

תנופה עסקית

קצב ההזמנות הגבוה מחייב גמישות מימונית, כדי לאפשר לספק שירותים במהירות ולזכות בחוזים חדשים. הקטנת החוב הובילה לשחרור מזומנים ולפיתוח עסקי מואץ



שיפור ביחסי המינוף

יצירת חברה עם חוב מוקטן משמעותי ועתודות מזומן משמעותיות לצרכי פיתוח עסקי. מבנה הון/חוב בריא וחזק.



קיטון משמעותי בהוצ' המימון

קיטון מיידי של מיליוני שקלים בהוצאות המימון של החברה ושיפור שורת הרווח בסביבת ריבית גבוהה כיום בישראל



שילוב גופים מוסדיים ויציבים

מהלך ההחלפה הוביל לשילוב של מחזיקים מוסדיים יציבים במניית החברה



סביבת שוק

פוטנציאל כניסה למדדי שוק מובילים וחזוק ההון העצמי ושורת הרווח של החברה



תשתיות מניבות

הקטנת החוב ופינוי המזומנים אפשרו לבצע השקעות בתשתיות מניבות עבור לקוחות חדשים והכנסות מהירות חדשות





הצלחות בחטיבת ה-ISP

בזמן קצר, החטיבה צברה עשרות אלפי לקוחות פרטיים ועסקיים - תוך גיבוש התקשרויות עם חברות ענק במשק הישראלי במגזר העסקי. החברה הופכת למותג חזק בעולמות האינטרנט העסקיים, הפרטיים והאינטגרציה.

הארכת הסכם מהותי עם מפעיל תקשורת גדול עד סוף 2025; הסכם שת"פ אסטרטגי עם טמרס עבור לקוח קמעונאי גדול מאוד - חדירה לשוק העסקים הגדולים; השקת מגוון רחב של קווי מוצרים ושירותים בעולמות הפרטיים והעסקיים - קצב הכנסות שנתיות של כ- 15 מיליון דולר.



תוצאות שיא של חטיבת הממשלה

שנת 2024 ממשיכה את המגמה של שנת 2023 ונפתחה באופן חזק וקצב הזמנות איתן לשנה כולה. בזכות גיבוש אסטרטגיה חדשה, השיגה החברה התקשרויות ענק מול חברות מובילות וצבר הזמנות איתן לשנים הקרובות. ניכרת צמיחה בתחום רכש האינטרנט הלווייני לעסקים בישראל - תוך התקשרויות עם חברות ענק.

הצגת הכנסות בהיקף של כ- 9.2 מיליוני דולר ארה"ב לרבעון וכ- 21.6 מיליוני דולר ארה"ב מתחילת השנה ועד למועד זה.



תוצאות פיננסיות

חיזוק צבר ההזמנות: צבר החוזים של החברה גדל משמעותית ועומד נכון למועד פרסום הדוח על כ- 80 מיליון דולר עד 2028.

רווחיות: החברה סיימה את הרבעון ברווח נקי של 674.



מימוש אסטרטגיית הרווח באפריקה

הביסה את כל התחזיות והביאה את החוזה הגדול בתולדותיה. זו חטיבה שהציגה מהפך ו- "המציאה את עצמה מחדש" - יצירת חטיבה רזה, במבנה הוצאות נמוך ביותר - אשר משיגה התקשרויות חדשות ואיכותיות מול לקוחות מוסדיים משמעותיים, בזכות שילוב טכנולוגיות חדשות והצעת ערך איכותית ללקוח (כדוגמת טכנולוגיית ה-Mpower).

עסקאות נוספות בתהליך, חתימת חוזים משמעותיים בסיישל ובגינאה המשוונית (בהיקף של כ- 6 מיליון דולר לשני החוזים).

המשך שיפור בכל מדדי המכירות

המשך יישום אסטרטגיית
הפעילות
ביסוס שלוש חטיבות חזקות

סיכום תוצאות הרבעון

צבר חוזים

74.2 מיליון דולר

הכנסות

18,123 אלפי דולר

מתואם EBITDA

2,276 אלפי דולר

רווח תפעולי (*)

1,327 אלפי דולר

רווח נקי

674 אלפי דולר

(*) רווח תפעולי מעסקאות חדשות (ללא זיכויים)

התפתחות הרווח

	2021	2022	2023	Q1.2024	Q2.2024	H1*2
Revenues	51,816	42,997	55,154	15,484	18,123	67,213
Cost of Revenue	39,418	32,502	43,138	12,501	14,054	53,111
Gross Profit	12,399	10,496	12,016	2,982	4,069	14,102
%Gross Profit	23.9%	24.4%	21.8%	19.3%	22.5%	21.0%
Sales & Marketing Expenses	4,744	4,905	4,130	1,048	1,144	4,384
General & Administration Expenses	10,492	7,089	5,708	1,555	1,598	6,306
Total Operation Expenses	15,236	11,994	9,838	2,603	2,742	10,690
Operation Profit	-2,838	-1,498	2,178	379	1,327	3,413
% Operation Profit	-5.5%	-3.5%	3.9%	2.5%	7.3%	
EBITDA Adjusted	2,301	3,005	5,830	1,329	2,276	7,211
Financial Expenses	1,967	2,197	1,233	674	603	2,555
Profit (Loss) before tax	-4,804	-3,696	945	-295	724	858
Tax (Income) expense	738	368	229	80	50	260
Net Profit (loss) for the period	-5,542	-4,064	715	-375	674	598

יישום מפת הדרכים - אסטרטגיית פעילות חדשה במהלך השנתיים האחרונות מניבה תוצאות חזקות ומעבר לרווח

קביעת אסטרטגייה חדשה:

- אפריקה - אסטרטגיית רווח וצמצום עלויות
- חטיבת הממשלה והבטחון - צמיחה מתונה
- הוספת קו עסקים חדש- שוק ה-ISP והענן בישראל

- מימוש ראשון של האסטרטגייה ההתקפית בשוק הבטחוני - זכייה במכרזים מהותיים וגידול בצבר ההזמנות
- השקת המגזר הפרטי בעולמות ה-ISP והגדלה משמעותית של צבר ההזמנות
- אפריקה - סיום ההתאמות בהוצאות ומעבר לפעילות רזה מאוד. מיקוד בעסקאות רווחיות גדולות מול מספר לקוחות גדולים.

- חברה ממוקדת עם מפת דרכים ברורה
- 3 חטיבות חזקות ורווחיות
- גידול משמעותי בצבר ההכנסות



- השלמת מיסוד תשתית טכנולוגית ועסקית לחדירה משמעותית לשוק ה-ISP. הגעה לצבר הזמנות מהותי והתקשרויות עם לקוחות עסקיים משמעותיים
- העמקת הפעילות העסקית והשיווקית בעולמות הממשלה והביטחון. הגברת נוכחות בתעשייה ובכנסים

- חתימת חוזה מסגרת, מיסוד קשרים עסקיים והעמקת הנוכחות בעולמות הממשלה מניבה תוצאות שיא
- פעילות ה-ISP צוברת תאוצה ומגיעה להסכמים אסטרטגיים מול לקוחות עסקיים גדולים ומעמיקה את הפעילות העולמות הפרטיים, לרבות מערך רכש המוזיל משמעותית את עלויות הייצור.



דגש חזק על החטיבה
הביטחונית/ממשלה אשר זוכה
לביקושים משמעותיים במהלך
השנים האחרונות



**הקמת פעילות חדשה
וצומחת - הקמת חטיבת
ISP אשר זוכה להצלחות**



הקטנת סיכון באפריקה: שומרים
על אסטרטגיית רווח ממוקדת
מאפריקה, במקביל להתייעלות
פיננסית והסטת פעילות
לחטיבות רווחיות יותר



**שינוי הכיוון שלנו -
יישום אסטרטגיית
רווחיות מול תנאי השוק
השקת חטיבה רווחית
חדשה**

שלוש חטיבות חזקות

ממוקדות אסטרטגית וממוקדות רווח

חטיבת לוויין מסחרי ואפריקה – מציגה שנת שיא - אסטרטגיית רווח מובהקת

- שנת שיא לחטיבה והשגת החוזה הגדול בתולדותיה.
- חטיבה חזקה אשר מניבה לחברה כיום הכנסות בהיקף משמעותי מאוד.
- במהלך השנה האחרונה החטיבה עברה שינוי מאסטרטגיית צמיחה לאסטרטגיית רווח.
- התייעלות משמעותית במכר ובתפעול.
- עוברים למכירות מרוחקות במוצרי מדף בסיסיים ושימוש בפלטפורמות דיגיטל ליצירת לידים ואיתור לקוחות חדשים.

סך ההכנסות
ברבעון 4,897
אלפי דולר

צמיחה חזקה בחטיבת הממשלה והביטחון

- עלייה חדה בביקושים מצד הממשלה וגופי הביטחון בישראל.
- הסכמים פורצי דרך עם מפעילי לוויין לשירותים ייעודיים לתעשייה המבצעית.
- חיזוק מערך המכר והתפעול
- התפתחות לשווקים בחו"ל לרבות אפריקה

סך הכנסות
ברבעון 9,181
אלפי דולר

פעילות ISP חדשה בישראל

- הפעילות מספקת כיום אינטרנט לכ- 60,000 לקוחות פרטיים של חברת תקשורת, וכן משרתת כיום כ- 2,050 אתרים לכ- 159 לקוחות עסקיים וכ- 5,000 לקוחות פרטיים. ההכנסות מתחום הפעילות תקשורת ואינטרנט בישראל לרבעון השני של שנת 2024 עמדו על כ- 4,045 אלפי דולר לעומת סך של כ- 1,427 אלפי דולר בתקופה המקבילה אשתקד.
- החברה חתמה על הסכם שת"פ עם טמרס טלקום עבור לקוח מסחרי קמעונאי גדול. מיסוד אסטרטגיית חדירה לשוק הלקוחות הגדולים.
- בהליכי שימוע מתקדמים מול משרד התקשורת להורדת מחירי השוק הסיטונאי.

סך הכנסות
ברבעון 4,045
אלפי דולר

השפעת האסטרטגיה החדשה על התוצאות המגזריות

	2021	2022	2023	Q1.2024	Q2.2024	H1*2
<u>Corporate</u>						
Income	38,431	27,345	25,746	5,189	4,896	20,170
Direct Expenses	29,020	21,849	20,265	4,104	3,845	15,898
Direct Profit	9,412	5,495	5,481	1,085	1,051	4,272
	24%	20%	21%	21%	21%	21%
<u>DHLS</u>						
Income	13,385	14,771	22,213	6,908	9,181	32,177
Direct Expenses	9,851	10,582	16,349	4,923	6,557	22,959
Direct Profit	3,533	4,189	5,865	1,985	2,624	9,218
	26%	28%	26%	29%	29%	29%
<u>Internet & Cloud</u>						
Income	0	882	7,194	3,387	4,045	14,864
Direct Expenses	0	1,223	7,613	3,487	4,060	15,094
Direct Profit	0	-342	-418	-99	-16	-230
	#DIV/0!	-39%	-6%	-3%	0%	-2%
<u>Total</u>						
Income	51,816	42,997	55,154	15,484	18,122	67,211
Direct Expenses	38,871	33,654	44,227	12,513	14,463	53,952
Direct Profit	12,945	9,343	10,927	2,970	3,659	13,260
	25%	22%	20%	19%	20%	20%

פעילות וחזקות החברה בשוק האינטרנט

מגזר פרטי

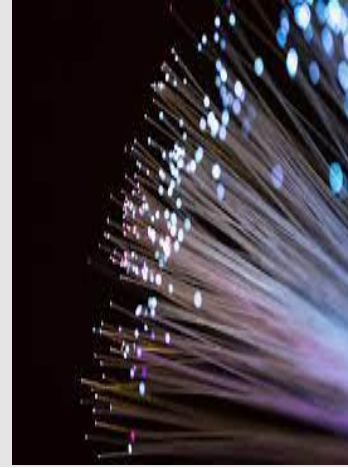
השקה מוצלחת
לפעילות ה-ISP
למגזר הפרטי
בישראל הפעילות
כבר משרתת אלפי
לקוחות ראשונים
וערוכה לקליטה
מאסיבית נוספת



מגזר עסקי

נמכרו מאות קווי
אינטרנט ללקוחות
עסקיים

משרתת כ-2,050
אתרים לכ-159
לקוחות עסקיים



מגזר מפעילים

פעילות עם מפעיל
תקשורת מהותי.
המערכת משרתת כבר
כ-60,000 לקוחות
פרטיים. ההסכם
הוארך עד סוף 2025.



שרידות חזקה

תשתית שרידה
בארבעה אתרים
מרוחקים. התשתית
מבוססת על מערכות
Juniper. הכפלת
הקיבולת פי 15 תוך
חצי שנה



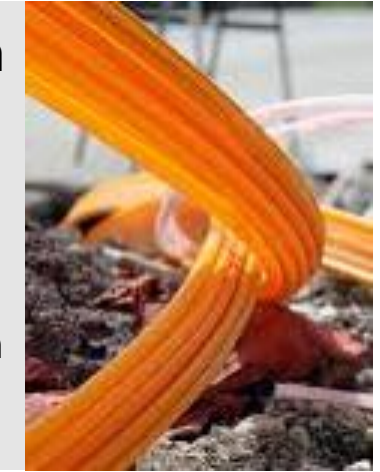
הנדסה חזקה

הקמת מערכת Multi
ISP המאפשרת
הקמת ספקיות
אינטרנט על תשתית
של גילת, מבוססת
Cloud Compute



תשתית חזקה

תשתית ISP ברמות
הגבוהות ביותר,
הכוללת שירותי
סייבר, ענן, מערך
שירות לקוחות מלא,
מערך אבטחה מורכב
וכיו"ב



חברת אינטרנט חדשה ואטרקטיבית בישראל

הכל כלול במחיר סופר משתלם

כולל נתב חינם לשנה!

₪ **69**
לחודש הראשון
לאחר מכן 85 ש"ח לחודש

חבילת 300 מגה

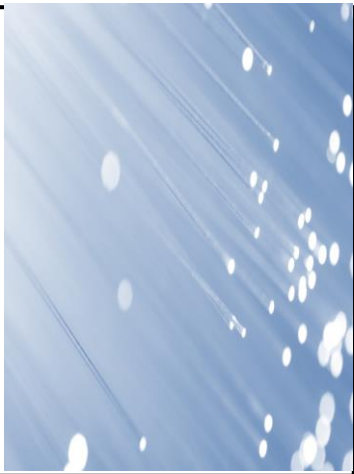
תתפלאו!

לחברת פז

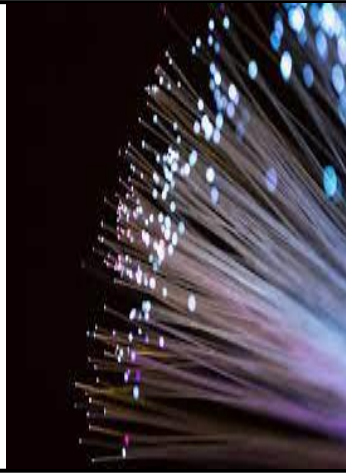


עצם קיומה של חטיבת האינטרנט החדשה בישראל מציף ערך משמעותי בשווי של מיליוני שקלים

שווי נוצר - צבר חוזים משמעותי קיים בהיקף של מיליוני דולרים



שווי גלוי אך לא מומש במלואו - רישיונות, תשתית וציוד בשווי של מיליוני שקלים



שווי חבוי - מאגר משמעותי של כתובות IP משאב במחסור עולמי, שגילת מחזיקה בשווי של מיליוני שקלים והופך להיות שווי נכסי עם הכניסה לפעילות



שווי פעילות של חברת אינטרנט





צמיחה בעולם הביטחוני ממשלתי

- השנה האחרונה אופיינה בגידול משמעותי בצריכת ציוד ושירותים על ידי גופי ממשלה, מדינה, ביטחון, משטרה וכיו"ב. הסביבה הגיאוגרפית בישראל ובאירופה, מייצרת ביקושים משמעותיים.
- לצד שירותי הליבה של שירותי התקשורת הלוויינית, תחומי הפעילות בעולם הממשלתי-ביטחוני ממשיכים לצבור תאוצה ולעבור, בעולם התוכן של גילת טלקום, לפתרונות מורכבים מעבר לרובד התקשורת.
- גילת מתחברת באופן תדיר לצרכים של ממשלות וגופים ביטחוניים ו/או ציבוריים בעולמות של צבאות, גופי מודיעין, זרועות מגוונות של "בטחון מולדת" (HLS), זרועות גופי החירום ושירותים אזרחיים, ולהציע פתרונות מלאים לפעילותם.
- דרישה הולכת וגואה לפתרונות תקשורת הכוללים: פתרונות לכלי טייס, מטוסים ומסוקים, כליי שייט, רכבים ואנשים בתנועה. קישוריות להעברת וידאו ונתונים, IOT ובעיקר תקשורת טקטית באמצעות לוויין.

מהלכים עיקריים שבוצעו והובילו לצמיחה

הרחבת הפורטפוליו על ידי חבירה לספקי פתרונות
הסינרגטיים לעולם התקשורת במגוון תחומים

- צבאי / בטחוני
- ארגוני ביון
- הגנת מולדת
- יישומים אזרחיים

מעבר ממכירת שירותי וציוד תקשורת למכירת הצעות
ערך ופתרונות מלאים.

כניסה למדינות חדשות ושותפים מטריטוריות
חדשות.



אסטרטגיית הרווח החדשה בחטיבת אפריקה



**קידום שיתופי פעולה עם
חברות לווין גדולות**



**הגדלת היקף העסקים בפלח
C-Band/KU Band השוק
ברחבי אפריקה, תוך VAST
מענה לביקוש לקישוריות
רחבת פס**



**האסטרטגיה החדשה תכלול
החדרת של יכולות הביטחון של
גילת גם ללקוחות חדשים
באפריקה**



**אפריקה ממשיכה להוות מוקד
הכנסות משמעותי אולם אנו
במעבר לאסטרטגיית רווח -
מיקוד בעסקאות חזקות מאוד
בלבד, תוך התייעלות בהוצאות**



איך יצאנו במהירות לדרך חדשה?



פיתחנו קו עסקים חדש, צומח וסינרגטי עם מרכיב סיכון נמוך - שירותי תקשורת בישראל



לוויני ופעילות אינטגרציה VAS הסטת משאבים מפיתוח באפריקה למנוע הצמיחה החדש



זכייה בחוזי ענק משמעותיים



שימור של חוב פיננסי נטו נמוך, תוך פירעון מלא של שתי סדרות אג"ח, רכישה עצמית מוצלחת של חלק מהותי מאגרות החוב במחירים נמוכים והמרת חלק ניכר מאגרות החוב להמרה להון במסגרת הצעת רכש חליפין



צמיחה משמעותית במגזר הביטחון והממשלה.



מאזן

באלפי דולרים

ליום 31 בדצמבר 2023	ליום 31 במרץ 2024	ליום 30 ביוני 2024	התחייבויות והון עצמי
33,616	31,660	39,967	סה"כ התחייבויות שוטפות
9,972	8,982	8,897	אגח להמרה (סדרה ג')
1,832	1,649	3,786	חלויות שוטפות בגין חכירות
18,247	17,140	20,978	ספקים ונותני שירותים
2,578	2,537	2,966	זכאים ויתרות זכות
327	443	477	התחייבויות מיסים שוטפים
388	398	387	חלות שוטפת של הלוואה בערבות מדינה
196	367	439	התחייבות בגין כתבי אופציה (סדרה ג')
-	-	1,865	אשראי לזמן קצר
76	145	173	התחייבות בגין אופציות לא סחירות
1,234	2,484	6,306	סה"כ התחייבויות לא שוטפות
933	2,277	6,193	התחייבות בגין חכירות
10	8	7	הכנסות מימון נדחות בגין הלוואה בערבות המדינה
291	198	106	הלוואה בערבות המדינה
11,438	11,066	11,755	הון עצמי
46,288	45,209	58,028	סה"כ התחייבויות והון

ליום 31 בדצמבר 2023	ליום 31 במרץ 2024	ליום 30 ביוני 2024	נכסים
25,149	22,521	28,175	סה"כ נכסים שוטפים
12,215	6,179	7,813	מזומנים ושווי מזומנים
10,320	13,838	17,584	לקוחות
728	1,045	1,377	חייבים ויתרות חובה
465	458	457	נכסי מיסים שוטפים
1,421	1,000	945	מלאי
21,140	22,688	29,852	סה"כ נכסים לא שוטפים
71	69	68	מזומנים המוגבלים בשימוש לזמן ארוך
40	40	40	נכסים בגין הטבות לעובדים, נטו
54	36	1,530	הוצאות מראש לזמן ארוך
7,541	8,615	14,513	נכסים בגין זכות שימוש
4,599	5,344	5,295	רכוש קבוע, נטו
8,834	8,583	8,406	רכוש אחר
46,288	45,209	58,028	סה"כ נכסים

רווח והפסד

באלפי דולרים

לשנה שהסתיימה ביום 31 בדצמבר 2023	לשלושה חודשים שהסתיימו ביום 31 במרץ 2024	לשלושה חודשים שהסתיימו ביום 30 ביוני 2024	לשישה חודשים שהסתיימו ביום 30 ביוני 2024	
55,154	15,484	18,123	33,606	הכנסות
43,138	12,501	14,054	26,555	עלות המכר
12,016	2,982	4,068	7,051	רווח גולמי
4,130	1,048	1,144	2,192	הוצאות מכירה ושיווק
5,708	1,555	1,598	3,152	הוצאות הנהלה וכלליות
9,838	2,603	2,742	5,345	סה"כ הוצאות
2,178	379	1,326	1,706	רווח (הפסד) מפעולות רגילות
1,233	674	603	1,278	הוצאות מימון, נטו
945	(295)	723	428	רווח (הפסד) לפני מיסים על הכנסה
229	80	50	130	מיסים על הכנסה
715	(375)	674	299	רווח (הפסד)
5,830	1,329	2,276	3,606	EBITDA ADJUSTED

תודה!

gilat
telecom