

גילת טלקום גלובל מודיעה על מהלך לשינוי אסטרטגי-ניהולי תמנה את איציק בן אליעזר לתפקיד המנכ"ל ולהובלת אסטרטגיית הפעילות

עמי ברלב, יו"ר גילת מסר: *אנו מצרפים לשורותינו את אחד המנהלים המנוסים והאיכותיים ביותר בשוק התקשורת והטכנולוגיה. לאיציק ניסיון של קרוב לשלושה עשורים בעולמות התקשורת, הפיתוח הטכנולוגי והעסקי, תוך השגת תוצאות יוצאות דופן כמנכ"ל, הצלחות מוכחות ביצירת מגמות צמיחה ורווח, הובלת מנועי צמיחה וניהול מערכי מכירות בהיקפים של מאות מיליוני שקלים. איציק כיהן כמנכ"ל אקספון, בזק אונליין ובתפקידי מפתח נוספים בעולמות התקשורת והטכנולוגיה. איציק יוביל את אסטרטגיית הפעילות של גילת לאזורים של חדשנות טכנולוגית וחדשנות עסקית במטרה ברורה להובלת מנועי צמיחה ורווח.*

אני מודה לאסף רוזנהק על פעילותו כמנכ"ל החברה והובלתה בתקופה מאתגרת ביותר בשווקים הבינלאומיים. אסף הגן על יציבות החברה וחוסנה, והוביל מהלכים אסטרטגיים אשר שיפרו משמעותית את חוסנה הפיננסי של גילת, לרבות מהלך יוצא דופן למימוש אחזקות החברה ב-WIOCC, חתימת הסכמים אסטרטגיים מול לקוחות ביטחוניים ומסחריים וניהול תהליכי ריפיינס איכותיים. ניסיונו של אסף, אשר ניהל משך קרוב לעשור את מערכי המכירה של גילת באפריקה, מהווה נכס נדיר ומוערך. אסף מהווה דמות מוערכת ביותר בקרב עובדי, לקוחות וספקי החברה, ולאור האמור, הוא ימשיך ללוות את איציק כחלק מהמבנה הניהולי החדש של החברה, תוך הסתייעות בניסיונו רב השנים בניהול מערכי מכירות באפריקה.

איציק בן אליעזר מסר:

[להוסיף]

לאיציק ניסיון של יותר מ-25 שנה בשוק התקשורת הישראלי ומעל 15 שנה ניסיון בניהול חברות ותפעול בקנה מידה גדול. לאיציק ניסיון מוכח בשיפור מגמות של חברות לצמיחה ולרווח, מכירות במגזרים פרטיים, עסקים, סיטונאים וממשל. עבודה מול דירקטוריון וגופים פיננסיים וידע מעמיק בתכנון כלכלי, פיננסיים, טכנולוגיה שיווקית ורגולציה. איציק בוגר מכללת בזק, בעל תואר שני במנהל עסקים, ותואר ראשון בהצטיינות בכלכלה ומנהל עסקים, כולם מהאוניברסיטה העברית. **ניסיונו העצום של איציק בן אליעזר בתחום הטלקום במגוון תפקידים והיכרותו המעמיקה את שוק התקשורת הישראלי ובכלל, יסייעו רבות לגילת טלקום להתמודד עם האתגרים הטכנולוגיים המשמעותיים העומדים בפני החברה, וזאת מתוך ראייה עסקית רחבת טווח.**

- החל משנת 2007 שימש איציק במגוון תפקידי ניהול בתחום התקשורת בקבוצת בזק.
- בשנים 2010-2016 שימש איציק כמנכ"ל חברת התקשורת אקספון. איציק הצליח להפוך את החברה מהיותה שחקן משנה, שפועל רק בנישה מצומצמת, לחברה מצליחה, רווחית, משפיעה וחשובה בשוק התקשורת בישראל.
- בשנים 2016-2018 שימש איציק כמנכ"ל בזק אונליין, חברה הבת של בזק העוסקת בהפעלת מוקדי שירות ומעסיקה קרוב ל-3,000 עובדים. בתקופת כהונתו הצליח איציק להפוך את החברה לרווחית מאוד על-ידי שינויים במבנה הארוגני של החברה, פיתוח אסטרטגיה חדשה, כניסה לפעילויות נוספות וכן הפסקת פעילויות לא רווחיות. בסוף כהונתו ערך איציק רוד שואו למכירת החברה.

- בשנים 2018-5.2021 מונה לתפקיד סמנכ"ל טכנולוגיות ורשת בחברת בזק מתוך מטרה לייצר חשיבה אחרת בהנדסה והטכנולוגיות לקראת פרויקט הדגל של בזק, פריסת סיבבים אופטיים. איציק נכנס לתפקיד בתקופה מאתגרת, שכן התוצאות העיסקיות של קבוצת בזק היו בירידה משמעותית.
- כמנכ"ל חברת אקספון (2010-2016) הצליח איציק להוביל את החברה לצמיחה בכל הפרמטרים התפעוליים והפיננסיים. אקספון צמחה משמעותית, בחמש שנים מאלפי לקוחות בודדים לכ-60 אלף מנויי אינטרנט. כמו כן אקספון היתה הראשונה, ביחד עם פרטנר, להשיק חבילה משולבת של תשתית וספק אינטרנט במסגרת הרפורמה בשוק התקשורת הקווית ("השוק הסיטונאי")
- כמנכ"ל חברת בזק אונליין (2016-2018) הוביל איציק שינויים אסטרטגיים בחברה החל משינוי במבנה הארגוני ועד לכניסת החברה לפעילויות נוספות, שהובילו את החברה לריווחית. בסוף כהונתו ערך איציק רוד שואו למכירת החברה.
- כסמנכ"ל טכנולוגיות ורשת בחברת בזק הוביל איציק את פרויקט הדגל של בזק, פריסת הסיבים שהגיעה לכ-500 אלף בתי-אב עם קצב פריסה מאוד גבוה

מערך ה- Defense & HLS שלנו ממשיך לייצר גאווה ישראלית. התקשרויות אלו ממשיכות להצביע על המשך מגמת הצמיחה והאמון בפעילות ה- Defense & HLS של החברה, המאופיינת ברמת שירות גבוהה ביותר, מוצרים איכותיים ורמת מהימנות טכנולוגית גבוהה.

אודות גילת טלקום:

גילת טלקום הנסחרת בבורסה בת"א עוסקת באמצעות חברות בנות במתן שירותי תקשורת בעיקר באמצעות תשתית לוויין אולם גם באמצעות תשתית קרקעית. לחברה שני תחומי פעילות עיקריים: 1. שירותי תקשורת נתונים - שירותי קישור ותשתית לרשת האינטרנט העולמית וכן שירותי הקמה והפעלה של רשתות תקשורת; 2. שירותי תקשורת לוויינית ניידת - החברה מספקת שירותי תקשורת לוויינית ניידת באמצעות לוויין. מרבית לקוחות החברה ממוקמים באפריקה אך לחברה לקוחות גם באירופה; צפון אמריקה ואסיה וביניהם מפעילי רשתות תקשורת, ממשלות, ספקי שירותי אינטרנט (ISP) עסקים פרטיים ומפעילי רשתות פנימיות כגון ארגונים פיננסיים, מוסדות לימוד, גופים ללא מטרות רווח וארגונים הומניטריים בינלאומיים. בישראל החברה מוכרת לגופים ביטחוניים ומשרדי ממשלה.

למצגת המשקיעים של החברה :

<https://maya.tase.co.il/reports/details/1415259>

לפרטים נוספים ולקביעת פגישת משקיעים: עמי ברלב - 050-2029021