

15.9.2020

## סאטקום מערכות מפרסמת את תוצאות הרבעון השני של שנת 2020

### ומציגה המשך יציבות ותוצאות איכותיות

- צמיחה בהכנסות הרבעון לסך של כ- 15.2 מיליון דולר בהשוואה לרבעון המקביל
- צבר ההזמנות עומד על סך של כ- 58.1 מיליון דולר עד לשנת 2024
- הרווח הגולמי לרבעון השני הסתכם לסך של כ- 4.1 מיליון דולר, והרווחיות עומדת על כ- 26.7%
- ה-EBITDA הסתכמה לסך של כ- 5.7 מיליון דולר ברבעון השני
- ההון העצמי לסוף הרבעון השני לשנת 2020, הסתכם לסך של כ- 15.5 מיליון דולר
- התזרים מפעילות שוטפת לרבעון הסתכם לסך של כ- 5.2 מיליון דולר

**אסף רוזנהק, מנכ"ל החברה:** "סאטקום מציגה רבעון יציב נוסף עם שיעורי רווחיות איכותיים וממשיכה להוביל מהלכי צמיחה בתקופה לא טריוויאלית. בזכות חשיבותם של השירותים אותם אנו מספקים, המשכנו הרבעון לחזק את הקשרים עם לקוחותינו ואף לשפר את התנאים של מספר חוזים קיימים. לצד הגידול המתמיד בדרישה לרווח פס במדינות בהם אנו פועלים, אנו ממשיכים להשקיע במחקר ובפיתוח טכנולוגי במטרה להמשיך ולהוביל את השוק הצומח במהירות".

**עמי ברלב, יו"ר הדירקטוריון:** החברה ממשיכה להפגין יציבות מרשימה לנוכח המשבר הגלובלי העולם. המשכנו לבצע במהלך החודשים האחרונים מספר פעולות לחיזוק יכולות התזרים והפיתוח העסקי של החברה, אגב חידוש של התקשרויות חשובות, השגת חוזים חדשים מול לקוחות איכותיים, קבלת הלוואה בערבות מדינה, חתימה על שיתופי פעולה אסטרטגיים וחיזוק היכולות הטכנולוגיות שלנו. הפעילות שלנו מאופיינת בצבר הזמנות משמעותי מלקוחות איכותיים, רמות מינוף נמוכות ויכולות ניהול טכנולוגיות ועסקיות גבוהות, מאפשרות לחברה להמשיך בפעילותה באופן רציף, תוך מתן שירות מצוין ללקוחותינו. החברה חותרת בכל עת לחזק את יכולות הפיתוח העסקי שלה, גם בתקופה זו, ומייצרת שיתופי פעולה אסטרטגיים, אשר אנו תקווה שיניבו פירות בעתיד. לצד זאת, דירקטוריון החברה ער לסיכונים הגלובליים הכלליים בתקופה מורכבת זו, ופועל בכל עת על מנת לנטר סיכונים פוטנציאליים אפשריים, לשמור על מבנה הוצאות נמוך ולבסס תוכניות ניהול סיכונים ארוכות טווח, תוך קיום ניתוחי רגישות".

## להלן עיקרי הדברים:

במהלך שנת 2018 רכשה סאטקום את חלקו של השותף בקונגו. המספרים להלן הם מספרי הנהלה (Non-GAAP) בניכוי ההפחתות שנובעות מרכישת השותף.

**הכנסות** החברה לרבעון השני הגיעו הסתכמו לסך של כ-15.2 מיליון דולר, גידול של כ-9%, לעומת התקופה המקבילה אשתקד, אז הסתכמו ההכנסות לסך של כ-14 מיליון דולר. הגידול נובע בעיקרו משדרוג חוזים ומעסקאות שירות וציוד חדשות מתחום שירותי התקשורת.

ההכנסות ממגזר **שירותי תקשורת** היוו כ-89% מהכנסות החברה לתקופה, בדומה להכנסות המגזר בתקופה המקבילה אשתקד.

ההכנסות ממגזר **התקשורת הלוויינית הניידת** היוו כ-11% מהכנסות החברה לתקופה, בדומה להכנסות המגזר בתקופה המקבילה אשתקד.

**הרווח הגולמי** ברבעון השני הסתכם לסך של כ-4.1 מיליון דולר (שיעור של כ-26.7%) בהשוואה לכ-3.9 מיליון דולר (שיעור של כ-28%) בתקופה המקבילה אשתקד.

**ה-EBITDA** ברבעון השני לשנת 2020 הסתכם בכ-5.7 מיליון דולר (שיעור של 37.5%) לעומת 3.4 מיליון דולר (שיעור של 24.3%) בתקופה המקבילה אשתקד.

ברבעון השני החברה רשמה **רווח נקי** בסך של כ-216 אלף דולר בנטרול הפחתות.

**ההון העצמי** ליום 30.6.2020 הסתכם לסך של כ-15.5 מיליון דולר.

**סאטקום מערכות** מחזיקה ב-5.9% WIOCC, במהלך הרבעון הראשון של שנת 2020 הכריזה WIOCC על חלוקת דיבידנד, כאשר חלקה של החברה עומד על סך של כ-153 אלפי דולר. כמו כן, במהלך הרבעון קיבלה החברה זיכוי מ-WIOCC בסך של כ-133 אלפי דולר.

החברה ממשיכה בפעולות למכירת אחזקתה ב-WIOCC.

## אודות סאטקום מערכות:

סאטקום מערכות הנסחרת בבורסה בת"א עוסקת באמצעות חברות בנות במתן שירותי תקשורת בעיקר באמצעות תשתית לוויין אולם גם באמצעות תשתית קרקעית. לחברה שני תחומי פעילות עיקריים: שירותי תקשורת נתונים - שירותי קישור ותשתית לרשת האינטרנט העולמית וכן שירותי הקמה והפעלה של רשתות תקשורת. שירותי תקשורת לוויינית ניידת - החברה מספקת שירותי תקשורת לוויינית ניידת באמצעות לוויין. מרבית לקוחות החברה ממוקמים באפריקה אך לחברה לקוחות גם באירופה, צפון אמריקה ואסיה וביניהם

מפעילי רשתות תקשורת, ממשלות, ספקי שירותי אינטרנט (ISP) עסקים פרטיים ומפעילי רשתות פנימיות כגון ארגונים פיננסיים, מוסדות לימוד, גופים ללא מטרת רווח וארגונים הומניטריים בינלאומיים. בישראל החברה מוכרת לגופים ביטחוניים ומשרדי ממשלה.

למצגת המשקיעים של החברה :

<https://maya.tase.co.il/reports/details/1305081>

**לפרטים נוספים ולקביעת פגישת משקיעים: עמי ברלב - 050-2029021**